

## KRACHTIGE ACCOUNTMANAGER DIE ONS NAAR DE TOP VAN DE ZORGHUISVESTING BRENGT

We zijn er trots op dat we als familiebedrijf zijn uitgegroeid tot een vooraanstaand partner in prefab bouwen. Elke dag leveren we doordachte totaaloplossingen voor huisvestingsvragen. Voor tijdelijk en permanent gebruik. Wij combineren innovatieve bouwsystemen met degelijk vakmanschap. Zo realiseren we gebouwen voor organisaties als Erasmus Medisch Centrum, Esa Estec, Nederlands Kanker Instituut, Vopak, E.ON, HagaZiekenhuis en vele scholen en zorginstellingen. Flexibele gebouwen die bekend staan om hun hoge mate van kwaliteit, comfort en aanpasbaarheid. We tellen 60 vakmensen, bestaan sinds 1955 en onze standplaats is Sliedrecht.

### De uitdaging

De accountmanager die wij zoeken, speelt een doorslaggevende rol in het uitbouwen van onze marktpositie in de zorghuisvesting. Boeiende en omvangrijke projecten waar jouw talent het verschil maakt. Je houdt ervan je tanden te zetten in een intensief verkooptraject. Je luistert, denkt mee en speelt in op de specifieke huisvestingsvragen van de opdrachtgever. Je weet ze te verbazen met grondige kennis van zaken, zonder arrogant te doen. Jouw persoonlijkheid zorgt ervoor dat klanten zich ook echt klant voelen. Dat maakt dat je hun vertrouwen wint en ze jou de opdracht gunnen.

Je hebt een neus voor nieuwe kansen en je weet altijd weer aan tafel te komen bij potentiële opdrachtgevers. Je bedenkt ideeën, waarmee je klanten ook na de oplevering aan je blijft binden. Je helpt mee met het ontwikkelen van nieuwe product/markt combinaties en zet die vervolgens in de markt. Bij alles wat je doet, verlies je de kwaliteit nooit uit het oog. Kortom: je bent toonaangevend in denken, maar ook in doen. Je werkt nauw samen met je collega's, vooral met de binnendienst vorm je een hecht team. Je rapporteert aan de teamleider.

### Jouw profiel

Voor deze baan heb je een afgeronde hbo-opleiding (bijvoorbeeld commercieel of technisch) nodig. Je hebt zeker vier jaar verkoopervaring, waarin je aantoonbaar succesvol was. Woorden die bij jou passen zijn: gezonde ondernemingsgeest, in oplossingen denken, goed luisteraar, krachtige gesprekspartner op elk niveau, evenwichtige persoonlijkheid, representatief, vertrouwenwekkend, hart voor de zaak hebben, snel kunnen schakelen, goede onderhandelaar, netwerker, drive om te scoren, flinke dosis lef. Vanzelfsprekend heb je iets met de bouwwereld en de zorgsector.

### Ons aanbod

Een baan met veel ruimte voor eigen invulling bij een bedrijf met een goede en informele werksfeer dat investeert in jouw persoonlijke en vakinhoudelijke ontwikkeling. Je krijgt een prima salaris dat minimaal marktconform is en er is een interessante bonusregeling. Uiteraard krijg je de beschikking over een leaseauto, een laptop en een telefoon van de zaak. Als één van de weinige bedrijven bieden wij je een volledig premievrij pensioen. Ook deel je mee in de winstuitkering en kun je de standaard 25 vakantiedagen met 16 atv-dagen vermeerderen.

### Interesse?

Mail dan je cv met motivatie vandaag nog naar Coryne Jansen (personeelsadviseur), [c.jansen@wagenbouw.nl](mailto:c.jansen@wagenbouw.nl). Bel voor meer informatie met Gerrit Jan Guis (directeur), 0184 41 17 66. We maken graag kennis met je.

